



SPARETECH.io

DATA DRIVEN SPARE PART MANAGEMENT

SENIOR SALES MANAGER (M/W/D) IM INDUSTRIE 4.0 STARTUP IN GESUCHT

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH:

- Verantwortung für die operative Vertriebsarbeit von der Leadgenerierung bis zum Vertragsabschluss
- Unterstützung der Geschäftsführung zur Entwicklung von Vertriebsstrategien und -strukturen
- Aufbau eines schlagkräftigen Vertriebsteams für die Regionen Deutschland und Europa
- Bestandskundenbetreuung und Key-Account-Management unserer Automobil- und Dax30-Kunden
- Überwachung aller Vertriebskennzahlen bei entsprechender Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Repräsentation des Unternehmens bei Messen und Partnern im In- und Ausland

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Langjährige Vertriebserfahrung, bevorzugt in einem internationalen, industriellen B2B-Umfeld
- Ausgeprägtes analytisches Denken, Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsstärke
- Starke Kommunikations-Skills sowie ein faktenbasiertes und ergebnisorientiertes Handeln

WAS DICH ERWARTET

- Industrie 4.0 Startup-Atmosphäre, professionelles Coaching und maximale Freiheitsgrade
- Die Möglichkeit Dich und Deine Ideen in einem dynamischen und internationalen Team zu verwirklichen
- Positive Macher-Persönlichkeiten (Ex-Porsche und Ex-DFKI-Manager) und „anti-bullshitters“

MEHR ÜBER UNS:

SPARETECH ist wie Amazon - nur für das industrielle Ersatzteilmanagement. Mit unserer Plattform revolutionieren wir das Stammdatenmanagement und die Ersatzteilbeschaffung von technischen Komponenten. Außerdem liefern wir ein wertvolles Puzzleteil für die Industrie 4.0-Vision eines digitalen Zwillings. Um dieser Herausforderung zu begegnen, setzen wir modernste Sprachen, Technologien und Werkzeuge aus den Bereichen des semantischen Datenmanagements, Big Data und der automatisierten Datenverarbeitung ein.

BEI INTERESSE, SPRICH DIREKT MIT LUKAS: RECRUITING@SPARETECH.IO