

ÜBER UNS

Wir sind positive Macher-Persönlichkeiten und „anti-bullshitters“, die Menschen begeistern neue Wege zu gehen. Unser Produkt ist ein SaaS-fähiger Marktplatz für industrielle Ersatzteile. Unsere Kunden (z.B. PORSCHE, VW) verwenden unser System, um Ersatzteile für ihre Maschinen leichter zu identifizieren und zu beschaffen. Unsere Lösung basiert auf modernsten Sprachen, Technologien und Werkzeugen aus den Bereichen des semantischen Datenmanagements, Big Data und der automatisierten Datenverarbeitung.

TRUSTED BY

PORSCHE

VOLKSWAGEN

SIEMENS



FESTO

SALES MANAGER (M/F/X)

WIR BIETEN DIR DIE MÖGLICHKEITEN

- Dich in der frühen Phase unseres Startups einem äußerst tatkräftigen und internationalen 14-köpfigen Team anzuschließen und eine zentrale Säule für die Erfolgsgeschichte von SPARETECH zu sein
- gemeinsam mit dem Gründer-Team die Vertriebsstrategie und -strukturen weiterzuentwickeln
- neue Leads zu generieren und diese zu einem erfolgreichen Vertragsabschluss zu führen
- als Key-Account-Manager unsere Automobil- und Dax30-Kunden zu betreuen
- ein schlagkräftiges Vertriebsteams für die Regionen Deutschland und Europa aufzubauen
- SPARETECH bei Messen und Partnern im In- und Ausland zu repräsentieren
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung zu übernehmen

WERDE TEIL UNSERES TEAMS, WENN DU

- Kunden und Kollegen begeistern möchtest, neue Wege zu gehen, um die digitale Ersatzteilwelt zu erschaffen
- souverän mit verschiedensten Kunden-Hierarchieebenen kommunizieren kannst (fließend in Deutsch und Englisch) und Durchsetzungsstärke durch ein verbindliches Auftreten zeigst
- mehrjährige Vertriebserfahrung hast, bevorzugt in einem internationalen, industriellen B2B-SaaS-Umfeld
- über ausgeprägtes analytisches Denken, Eigeninitiative und eine strukturierte sowie ergebnisorientierte Arbeitsweise verfügst
- Grundkenntnisse in Enterprise Software, wie SAP oder Warenwirtschaftssystemen, besitzt
- ein abgeschlossenes Masterstudium der Ingenieurs-, Betriebswirtschafts-, oder Informations- Wissenschaften hast
- gute Kenntnisse in der industriellen Ersatzteilbranche hast (nice to have)

DICH ERWARTET

- ein internationales Team, in dem neue Ideen, kreative Wege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe wertgeschätzt werden
- eine dynamische Industrie 4.0 Startup-Atmosphäre, in dem Du Dich und Deine Ideen verwirklichen kannst
- ein jährliches Weiterbildungsbudget, professionelles Coaching und maximale Freiheitsgrade
- ein wettbewerbsfähiges Gehalt und einen unbefristeter Vollzeitvertrag
- 30%-40% Reisetätigkeit; Home-Office wird unterstützt
- Ein hochprofessionelles Arbeitsumfeld in unserer schönen Zentrale in Stuttgart mit frischem Obst, Snacks, Kaffee und einem voll ergonomischen Schreibtisch

NUTZE DEINE CHANCE UND BEWERBE DICH BEI

- Lukas Biedermann (Co-Founder) recruiting@sparetech.io